



Yritysjärjestelyt, yrityskauppa ja sukupolvenvaihdos pk-yrityksessä

Oulu

www.toimitusjohtajakoulu.fi

KÄYTÄNNÖNLÄHEINEN KOKONAISUUS

Sukupolvenvaihdos, liiketoiminnan ostaminen, yrityksen osakekannan myyminen, yrityskauppa. Siinä vain muutama esimerkki pk-yrityksen elinkaaren eri vaiheisiin osuvista järjestelyistä. Omistuksen ja yritysrakenteen järjestelyt käynnistyvät yrityksissä erilaisista syistä ja ratkaisut ovat yksilöllisiä.

Olipa syy mikä tahansa, hyvä valmistautuminen palkitaan sujuvana prosessina ja onnistuneena lopputuloksena. Tj-koulun uusi pk-yrityksille suunnattu valmennusohjelma auttaa ottamaan yritysjärjestelyihin liittyvän asiakokonaisuuden haltuun hyvissä ajoin.

Ohjelmaan on koottu ajantasaiseen tietoon ja vahvaan kokemukseen perustuvat vinkit ja työkalut järjestelyn suunnitteluun, valmistautumiseen ja toteutukseen. Onnistuneen prosessin vaiheet ja edellytykset tarkentuvat. Perehtyminen aiheeseen on viisaampaa aloittaa ennemmin kuin myöhemmin.

Valmennuksessa opit:

- Yrityskauppaprosessin konkreettiset vaiheet
- Kauppahintaan ja verotukseen vaikuttamisen vaihtoehdot
- Yrityskauppaan liittyvät riskit myyjän ja ostajan näkökulmasta
- Due Diligence – prosessiin valmistautumisen
- Oman yrityksen nykyisen arvon ja tulevaisuuden tavoitearvon määrittämisen
- Sukupolvenvaihdokseen valmistautumisen askeleet luopujan ja jatkajan näkökulmasta
- Yritysjärjestelyjen merkityksen osana yrityskauppoja ja verosuunnittelua
- Omistajastrategian päivittämisen osana yrityksen strategiajohtamista
- Muutosjohtamisen keinoja onnistuvan omistajanvaihdon varmistamiseen.

Mentorointitapaamisessa valitaan käsittelyyn asiakkaalle ajankohtaisimmat näkökulmat aihekokonaisuudesta.

Valmennus koostuu kuudesta koulutusjaksosta ja kahdesta henkilökohtaisesta mentorointitapaamisesta. Valmennus järjestetään Oulussa.

6 JAKSOA +
2 LÄHIPÄIVÄÄ + 4 X 1/2 PV ETÄYHTEYKSILLÄ
2 MENTOROINTITAPAAMISTA

KOKENEET KOULUTTAJAT, MENTORIT JA VIERAILIJAT
KOULUTUSMATERIAALIT
ARVONMÄÄRITYSTYÖKALU

1. JAKSO | LÄHIPÄIVÄ MA 31.3.2025 KLO 9–15

Yrityskauppa ja sukupolvenvaihdos, myyjän ja ostajan näkökulmat

Tutustuminen ja ryhmäytyminen. Omistajastrategia = Omistajan tahto. Osakekauppa ja liiketoimintakauppa. Sukupolvenvaihdoksen toteutustavat: osittain vastikkeellinen kauppa, lahja ja lahjanluonteinen kauppa. Suunnattu osakeanti: avainhenkilöiden sitouttaminen, verotus. Verotus eri vaihtoehtoisissa.

2. JAKSO | ETÄYHTEYKSILLÄ TI 8.4.2025 KLO 9–12

Yrityskaupat: Due Diligence ja juridiset riskit

Due Diligencen (yrityksen tarkastaminen ja taustojen selvittäminen) ennen yrityskauppaa. Sopimukset kuntoon. Yrityskauppaan liittyvät riskit myyjän ja ostajan näkökulmasta.

3. JAKSO | ETÄYHTEYKSILLÄ KE 23.4.2025 KLO 9–12

Due Diligence, taloudellinen arvonmääritys

Yrityksen kauppahinnan muodostumiseen vaikuttavat tekijät. Kauppahintaan ja verotukseen vaikuttamisen vaihtoehdot. Erilaiset yrityksen nykyisen ja tulevan arvonmäärityksen menetelmät.

4. JAKSO | ETÄYHTEYKSILLÄ KE 21.5.2025 KLO 9–12

Elinkeinoverolain mukaiset veroneutraalit yritysjärjestelyt

Yritysjärjestelyt ennen yrityskauppoja tai sukupolvenvaihdosta. Veroneutraalit yritysjärjestelyt.

5. JAKSO | ETÄYHTEYKSILLÄ KE 4.6.2025 KLO 9–12

Yritysjärjestelyiden verotus ja rahoitus

Yritysjärjestelyjen veroriskit; case-tapauksia. Peitelty osingonjako. Yritysjärjestelyiden rahoitus; oman ja vieraan pääoman ehtoiset rahoitusmuodot. Investointi- ja rahoituslaskelmat.

6. JAKSO | LÄHIPÄIVÄ TO 21.8.2025 KLO 9–15

Liiketoiminnan johtaminen yrityskauppojen tai yritysjärjestelyjen jälkeen

Liiketoimintasuunnitelman toteuttaminen yhteistyössä henkilöstön kanssa. Omistajan tahtotila ja yhtiön tulevaisuuden visio. Muutosjohtaminen. Erilaisten yrityskulttuurien kohtaaminen.



VALMENTAJAT JA ASIAANTUNTIJAT



Virpi Hyppönen, kehitysjohtaja, KTM,
Suomen Toimitusjohtajakoulu Oy
20 vuoden kokemus pk-yritysten ja johdon valmentamisesta sekä erilaisista yritysjärjestelyistä.



Reima Raappana, asianajaja, partner,
Lexia Asianajotoimisto Oy
25 vuoden kokemus pk-yritysten auttamisesta sopimusjuridiikkaan ja yritysjärjestelyihin liittyvissä kysymyksissä.



Sanna Leppänen, toimitusjohtaja, partner, KTM, HHJ, AmO, Suomen
Toimitusjohtajakoulu Oy
20 vuoden kokemus pk-yritysten ja johdon valmentamisesta erilaisissa muutostilanteissa.



SUOMEN TOIMITUSJOHTAJAKOULU OY

Lehtorouskuntie 8, 90650 Oulu,
www.tjkoulu.fi

Tj-koulu on valmentanut yli 36 vuoden aikana noin 8000 pk-yrityksen menestymisestä vastuussa olevaa ihmistä. Tj-koulun valmennusten ytimessä ovat yrityksen menestyminen ja johtajana kasvaminen. Valmennuspäivien palautteiden keskiarvo on 4,6 (asteikko 1-5) ja nettosuositteleeindeksi peräti 80 %. Asiakkaat arvostavat erityisesti valmennustemme hyödyllisyyttä sekä valmentajiemme yrityselämän tuntemusta.

HINTA: 1490 eur + alv
HAKEUTUMINEN: [Linkki hakusivulle](#)



LISÄTIEDOT:
Virpi Hyppönen, p. 050 567 4433
virpi.hypponen@tjkoulu.fi