



Yritysjärjestelyt, yrityskauppa ja sukupolvenvaihdos pk-yrityksessä

www.toimitusjohtajakoulu.fi

KÄYTÄNNÖNLÄHEINEN KOKONAISUUS

Sukupolvenvaihdos, liiketoiminnan ostaminen, yrityksen osakekannan myyminen, yrityskauppa. Siinä vain muutama esimerkki pk-yrityksen elinkaaren eri vaiheisiin osuvista järjestelyistä. Omistuksen ja yritysrakenteen järjestelyt käynnistyvät yrityksissä erilaisista syistä ja ratkaisut ovat yksilöllisiä.

Olipa syy mikä tahansa, hyvä valmistautuminen palkitaan sujuvana prosessina ja onnistuneena lopputuloksena. Tj-koulun uusi pk-yrityksille suunnattu valmennusohjelma auttaa ottamaan yritysjärjestelyihin liittyvän asiakokonaisuuden haltuun hyvissä ajoin.

Ohjelmaan on koottu ajantasaiseen tietoon ja vahvaan kokemukseen perustuvat vinkit ja työkalut järjestelyn suunnitteluun, valmistautumiseen ja toteutukseen. Onnistuneen prosessin vaiheet ja edellytykset tarkentuvat. Perehtyminen aiheeseen on viisaampaa aloittaa ennemmin kuin myöhemmin.

Valmennuksessa opit:

- Yrityskaupprosessin konkreettiset vaiheet
- Kauppahintaan ja verotukseen vaikuttamisen vaihtoehdot
- Yrityskauppaan liittyvät riskit myyjän ja ostajan näkökulmasta
- Due Diligence – prosessiin valmistautumisen
- Oman yrityksen nykyisen arvon ja tulevaisuuden tavoitearvon määrittämisen
- Sukupolvenvaihdokseen valmistautumisen askeleet luopujan ja jatkajan näkökulmasta
- Yritysjärjestelyjen merkityksen osana yrityskauppoja ja verosuunnittelua
- Omistajastrategian päivittämisen osana yrityksen strategiajohtamista
- Muutosjohtamisen keinoja onnistuvan omistajanvaihdoksen varmistamiseen.

Mentorointitapaamisessa valitaan käsittelyyn asiakkaalle ajankohtaisimmat näkökulmat aihekokonaisuudesta.

Koulutus koostuu kuudesta koulutusjaksosta ja kahdesta henkilökohtaisesta mentorointitapaamisesta.

6 KOULUTUSJAKSOA RYHMÄSSÄ +
2 HENKILÖKOHTAISTA
MENTOROINTITAPAAMISTA

KOKENEET KOULUTTAJAT, MENTORIT JA VIERAILIJAT
KOULUTUSMATERIAALIT
ARVONMÄÄRITYSTYÖKALU

1. JAKSO | LÄHIPÄIVÄ 27.11.2024 KLO 12-16 VANTAA

Yrityskauppa ja sukupolvenvaihdos, myyjän ja ostajan näkökulmat

Tutustuminen ja ryhmäytyminen.
Omistajastrategia = Omistajan tahto.
Osakekauppa ja liiketoimintakauppa.
Sukupolvenvaihdoksen toteutustavat:
osittain vastikkeellinen kauppa, lahja ja
lahjanluonteinen kauppa. Suunnattu
osakeanti: avainhenkilöiden sitouttaminen,
verotus. Verotus eri vaihtoehtoissa.

2. JAKSO | ETÄYHTEYKSILLÄ 11.12.2024 KLO 9-12

Yrityskaupat: Due Diligence ja juridiset riskit

Due Diligencen (yrityksen tarkastaminen ja
taustojen selvittäminen) ennen
yrityskauppaa. Sopimukset kuntoon.
Yrityskauppaan liittyvät riskit myyjän ja
ostajan näkökulmasta.

3. JAKSO | ETÄYHTEYKSILLÄ 8.1.2025 KLO 9-12

Due Diligence, taloudellinen arvonmääritys

Yrityksen kauppahinnan muodostumiseen
vaikuttavat tekijät. Kauppahintaan ja
verotukseen vaikuttamisen vaihtoehdot.
Erilaiset yrityksen nykyisen ja tulevan
arvonmäärityksen menetelmät.

4. JAKSO | ETÄYHTEYKSILLÄ 29.1.2025 KLO 9-12

Elinkeinoverolain mukaiset veroneutraalit yritysjärjestelyt

Yritysjärjestelyt ennen yrityskauppoja tai
sukupolvenvaihdosta. Veroneutraalit
yritysjärjestelyt.

5. JAKSO | ETÄYHTEYKSILLÄ 19.2.2025 KLO 9-12

Yritysjärjestelyiden verotus ja rahoitus

Yritysjärjestelyjen veroriskit; case-
tapauksia. Peitelty osingonjako.
Yritysjärjestelyiden rahoitus; oman ja
vieraan pääoman ehtoiset
rahoitusmuodot. Investointi- ja
rahoituslaskelmat.

6. JAKSO | LÄHIPÄIVÄ 12.3.2025 KLO 9-15 VANTAA

Liiketoiminnan johtaminen yrityskauppojen tai yritysjärjestelyjen jälkeen

Liiketoimintasuunnitelman toteuttaminen
yhteistyössä henkilöstön kanssa.
Omistajan tahtotila ja yhtiön
tulevaisuuden visio. Muutosjohtaminen.
Erilaisten yrityskulttuurien kohtaaminen.



VALMENTAJAT JA ASIAANTUNTIJAT



Virpi Hyppönen, kehitysjohtaja, KTM,
Suomen Toimitusjohtajakoulu Oy
20 vuoden kokemus pk-yritysten ja johdon valmentamisesta sekä erilaisista yritysjärjestelyistä.



Reima Raappana, asianajaja, partner,
Lexia Asianajotoimisto Oy
25 vuoden kokemus pk-yritysten auttamisesta sopimusjuridiikkaan ja yritysjärjestelyihin liittyvissä kysymyksissä.



Sanna Leppänen, toimitusjohtaja, partner, KTM, HHJ, AmO, Suomen
Toimitusjohtajakoulu Oy
20 vuoden kokemus pk-yritysten ja johdon valmentamisesta erilaisissa muutostilanteissa.



SUOMEN TOIMITUSJOHTAJAKOULU OY

Lehtorouskuntie 8, 90650 Oulu,
www.tjkoulu.fi

Tj-koulu on valmentanut yli 36 vuoden aikana noin 8000 pk-yrityksen menestymisestä vastuussa olevaa ihmistä. Tj-koulun valmennusten ytimessä ovat yrityksen menestyminen ja johtajana kasvaminen. Valmennuspäivien palautteiden keskiarvo on 4,6 (asteikko 1-5) ja nettosuositelluindeksi peräti 80 %. Asiakkaat arvostavat erityisesti valmennustemme hyödyllisyyttä sekä valmentajiemme yritys-elämän tuntemusta.

HINTA: 1490 eur + alv
HAKEUTUMINEN: [Linkki hakusivulle](#)



LISÄTIEDOT:
Virpi Hyppönen, p. 050 567 4433
virpi.hypponen@tjkoulu.fi



Tuomo Ylikotila, p. 045 180 7273
tuomo.ylikotila@tjkoulu.fi