



Yritysjärjestelyt, yrityskauppa ja sukupolvenvaihdos pk-yrityksessä

www.tjkoulu.fi

www.osao.fi



OSAO

KOULUTUS

Sukupolvenvaihdos, liiketoiminnan ostaminen, yrityksen osakekannan myyminen, yrityskauppa. Siinä vain muutama esimerkki pk-yrityksen elinkaaren eri vaiheisiin osuvista järjestelyistä. Omistuksen ja yritysrakenteen järjestelyt käynnistyvät yrityksissä erilaisista syistä ja ratkaisut ovat yksilöllisiä.

Olipa syy mikä tahansa, hyvä valmistautuminen palkitaan sujuvana prosessina ja onnistuneena lopputuloksena. Tj-koulun uusi pk-yrityksille suunnattu valmennusohjelma auttaa ottamaan yritysjärjestelyihin liittyvän asiakokonaisuuden haltuun hyvissä ajoin.

Ohjelmaan on koottu ajantasaiseen tietoon ja vahvaan kokemukseen perustuvat vinkit ja työkalut järjestelyn suunnitteluun, valmistautumiseen ja toteutukseen. Onnistuneen prosessin vaiheet ja edellytykset tarkentuvat. Perehtyminen aiheeseen on viisaampaa aloittaa ennemmin kuin myöhemmin.

Koulutus koostuu viidestä jaksosta. Se sopii erinomaisesti nykyisille ja tuleville yrittäjille, omistajille, pk-yritysten toimitusjohtajille ja avainhenkilöille sekä pk-yritysten hallitusjäsenille, jotka ovat roolinsa puolesta tekemisissä mahdollisten yritysjärjestelyiden kanssa.

ALOITUS: Koulutus alkaa 21.5.2024 Oulussa. Koulutuspaikka on Ravintola Nallikari.

Koulutus on osallistujalle maksuton. Koulutus toteutuu oppisopimusrahoituksella, joka edellyttää työsuhdetta tai yrittäjyyttä koulutuksen tavoitteiden mukaisissa tehtävissä. Oppisopimukset laatii OSAO.

LISÄTIEDOT

Tuomo Ylikotila p. 045 180 7273
tuomo.ylikotila@tjkoulu.fi

5 JAKSOA:
4 VALMENNUSPÄIVÄÄ RYHMÄSSÄ
+ LOPPUSEMINAARI

HENKILÖKOHTAINEN TAVOITEKESKUSTELU ETÄNÄ
KOKENEET PK-YRITYSTEN VALMENTAJAT
DIGITAALISET MATERIAALIT

VÄLITEHTÄVIEN MÄÄRITTELY JA
VAIKUTTAVUUDEN VARMISTAMINEN

1. JAKSO | 21.5.2024

Yrityskauppa ja sukupolvenvaihdos, myyjän ja ostajan näkökulmat

Tutustuminen ja ryhmäytyminen. Yrityskauppaprosessi pk-yrityksissä ei ole sprintti vaan maraton. Omistajanvaihdoksen toteuttaminen eri menettelyillä, verotuksen näkökulmat. Osakekaupan ja liiketoimintakaupan erot myyjän ja ostajan näkökulmasta. Sukupolvenvaihdoksen toteutustavat: osakekauppa, lahja ja lahjanluonteinen kauppa. Verotus. Ennakkoratkaisuhakemus verohallinnolle.

2. JAKSO | 11.6.2024

Due diligence, arvonmääritys, sopimukset ja juridiikka

Yrityksen tarkastaminen ja taustojen selvittäminen (Due Diligence) ennen yrityskauppaa. Sopimukset kuntoon. Yrityskauppaan liittyvät riskit, myyjän ja ostajan näkökulmasta. Yrityksen kauppahinnan muodostumiseen vaikuttavat tekijät. Yrityksen arvonmääritys nykyhetkellä ja tulevaisuudessa.

3. JAKSO | 23.8.2024

Yritysjärjestelyt ja verotus

Yritysjärjestelyt ennen yrityskauppoja tai sukupolvenvaihdosta. Veroneutraalit yritysjärjestelyt. Yritysjärjestelyjen veroriskit, verojen kierto, oikeustapauksia. Konsernirakenteen muodostaminen. Konserniavustus. Ennakkoratkaisuhakemus verohallinnolle.

4. JAKSO | 25.9.2024

Liiketoiminnan johtaminen yrityskauppojen tai yritysjärjestelyjen jälkeen

Muutosjohtamisella haluttuun lopputulokseen yrityskaupan jälkeen. Liiketoimintasuunnitelman toteuttaminen yhteistyössä henkilöstön kanssa. Omistajan tahtotila ja yhtiön tulevaisuuden visio – linjassa vai ristiriidassa keskenään?

5. JAKSO | 30.10.2024

Loppuseminaari, kehittämistyöskentelyn esittely

Loppuseminaari; Yritysesittelyt. Etenemisen suunnitelmiin siirtyneet opit ja oivallukset. Kehittämistyöskentelyn esittely.



KOULUTTAJAT JA ASIAANTUNTIJAT



Sanna Leppänen, toimitusjohtaja, KTM, HHJ, AmO,
Suomen Toimitusjohtajakoulu Oy



Virpi Hyppönen, kehitysjohtaja, KTM,
Suomen Toimitusjohtajakoulu Oy



Reima Raappana, asianajaja, partner,
Lexia Asianajotoimisto Oy, Oulu



Jukka-Pekka Vuolukka, KTM, AmO, partner,
Suomen Toimitusjohtajakoulu Oy



*Yrittäjämästä toimitusjohtajaksi ja kasvun johtajaksi.
Vakiovarusteina käytännönläheisyys, ilo ja hyöty.*

Tuoreita Toimitusjohtajakoulun asiakaspalautteita vuodelta 2023:

"Innostava koulutustyyli."

"Konkreettisia esimerkkejä ja arkeen vietäviä työkaluja."

"Todella hyvää sisältöä."

"Teette loistavaa työtä, kiitos!"

"Osaatte luoda ilmapiirin, jossa kaikki uskaltavat osallistua keskusteluun, siitä iso plussa!"

"Tunnistatte erinomaisesti asiakkaan kehittymistarpeet ja osaatte ottaa ne huomioon."

"Vaikuttaa siltä, että tykkäätte työstänne."

SUOMEN TOIMITUSJOHTAJAKOULU OY

Lehtoroukuntie 8, 90650 Oulu, www.tjkoulu.fi



Tj-koulu on valmentanut yli 36 vuoden aikana noin 8000 pk-yritysten menestymisestä vastuussa olevaa ihmistä. Tj-koulun valmennusten ytimessä ovat yrityksen kehittyminen ja johtajana kasvaminen. Valmennuspäivien palautteiden keskiarvo on 4,6 (asteikko 1-5) ja nettosuosittelemisindeksi peräti 77 %. Asiakkaat arvostavat erityisesti valmennustemme hyödyllisyyttä sekä valmentajiemme yrityselämän tuntemusta.

TERVETULOA MUKAAN!