

USKALLA KANSAINVÄLISTYÄ!

TJ-KOULUN KANSAINVÄLISTYMISSVALMENNUS JA ULKOMAANKAUPAN ERIKOISAMMATTITUTKINTO

Kansainvälistyminen on valinta. Haluammeko lähteä liikkeelle? Valmista käsikirjoitusta kansainvälistymiseen ei ole. Jokainen yritys ja sen kansainvälistymisprosessi ovat erilaisia. Siksi rakennamme kansainvälistymisohjelman osallistujien tilanteeseen ja tarpeisiin.

Käytämme lähtötilanteen tarkentamiseen reilusti panoksia. Prosessi käynnistyy yrityskohtaisella kansainvälistymisen lähtötilanneanalyysillä. Yhteisten lähipäivien alussa ollaan siten jo pitkällä. Jokainen osallistuja tietää missä ollaan menossa, mitä ovat yrityksen kansainvälistymisen kotiläksyt.

Alkukartoituksen perusteella myös jokainen yksittäinen valmentaja tietää, missä mennään. Siksi valmennuspäivissä ei ammuta yli, ali eikä ohi. Jokainen osallistuja etenee tukevasti seuraavalle askeleelle omista lähtökohdistaan.

PROSESSI

- tarkentaa yrityskohtaisesti kansainvälistymisen lähtötilanteen ja kotiläksyt
- kirkastaa kv- tavoitteet ja strategian
- tarkentaa kansainvälistymisen toimenpiteet ja aikataulun
- ohjaa tekemään ja etenemään käytännössä

TUTKINTO

Ulkomaankaupan erikoisammattitutkinto (kansainvälisen markkinoinnin ja myynnin osaamisala) muodostuu kahdesta pakollisesta ja yhdestä valinnaisesta tutkinnon osasta. Käytännössä se tarkoittaa yrityksessä tapahtuvaa kv-markkinoinnin ja myynnin suunnittelua, toteuttamista ja kehittämistä.

ALOITUS

Valmennus alkaa 6. kesäkuuta 2017 Oulussa. Ohjelma toteutuu oppisopimuksella yhteistyössä Oulun seudun ammattiopiston oppisopimusyksikön kanssa ja on osallistujalle maksuton (tutkintomaksu 58 €).

Koulutuspaikkana toimii Ravintola Nallikari.

LISÄTIEDOT

Pekka Pirnes, 040 830 8286,
Markku Rytivaara, 040 830 8289
etunimi.sukunimi@tjkoulu.fi

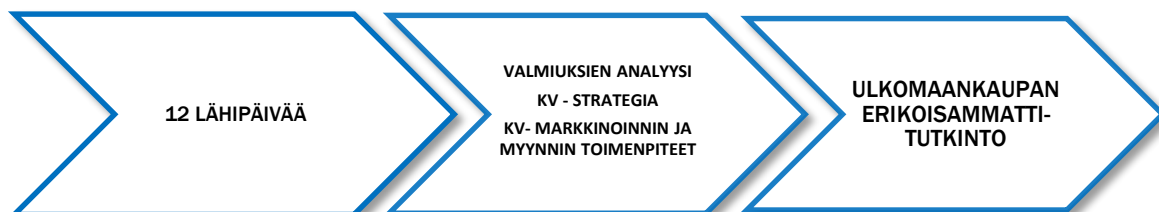
[ILMOITTAUDU](#)

www.tjkoulu.fi

VALMENNUS

YRITYSKOHTAINEN KEHITTÄMINEN

LOPPUTULOS



OHJELMA JA AIKATAULU

1. PÄIVÄ 6.6.2017

OHJELMAN AVAUS: KILPAILUKYKYÄ JA KANSAINVÄLISTYMISOSAAMISTA

Sanna Leppänen, toimitusjohtaja, KTM, Suomen Toimitusjohtajakoulu Oy

Kansainvälistymisen platform

Martti Karppinen, hallitusammattilainen

Yrityskohtainen lähtötilanteen tarkentaminen erillisen aikataulun mukaisesti (kesäkuu 2017 ja elokuu 2017)

2. PÄIVÄ 5.9.2017

YRITYKSEN STRATEGISET VALINNAT KANSAINVÄLISTYMISEN LÄHTÖKOHTANA

Petri Runtti, KTM, Suomen Toimitusjohtajakoulu Oy

Lähtötilanneanalyysin johtopäätökset, kotiläksyjen tunnistaminen ja priorisointi

Lauri Haapanen, asiantuntija, kv-liiketoiminta, Quum International Oy

3. PÄIVÄ 13.10.2017

KANSAINVÄLISTYMISEN STRATEGIA JA OPERAATIOMUODOT

Lauri Haapanen, asiantuntija, kv-liiketoiminta, Quum International Oy

Antti Hintikka, kehitysjohtaja, HZPC, Hollanti

4. PÄIVÄ 14.11.2017

KANSAINVÄLINEN MARKKINOINTI JA MYYNTI

Kansainvälisen myynnin strategia ja suunnittelu

Kalle Reunanen, toimitusjohtaja, Innomaatti Oy

5. PÄIVÄ 16.1.2018

KANSAINVÄLINEN MARKKINOINTI JA MYYNTI

Kansainvälisen myynnin työkalut ja vientikampanja

Kalle Reunanen, toimitusjohtaja, Innomaatti Oy

6. PÄIVÄ 13.2.2018

DIGITALISAATION MAHDOLLISUUDET KV-KAUPASSA, ASIAKASAJATTELUSSA, MARKKINOINNISSA JA MYYNNISSÄ

Jonna Muurinen, toimitusjohtaja, Kuulu Oy

7. PÄIVÄ 13.3.2018

KANSAINVÄLINEN MARKKINOINTI JA MYYNTI

Kansainvälisen myyntihankkeen arviointi ja kehittämisen työkalut

Kalle Reunanen, toimitusjohtaja, Innomaatti Oy

Yrityskohtaisen työskentelyn etenemisen sparraus

Lauri Haapanen asiantuntija, kv-liiketoiminta, Quum International Oy

8. PÄIVÄ 12.4.2018

TOIMITUSKETJUN HALLINNASTA KANSAINVÄLISTYMISEN KILPAILUTEKIJÄ

Katja Virkkunen, logistiikka-asiantuntija, toimitusjohtaja, Oulun Energia Siirto ja Jakelu Oy

9. PÄIVÄ 15.5.2018

KANSAINVÄLISTYVÄN YRITYKSEN TALOUS, RAHOITUS ja MAKSULIIKENNE

Toimivat talouden prosessit ja riittävä rahoitus kansainvälistymisen perustana. Kansainvälistyminen investointina.

Sirpa Kovaniemi, partner, MCon Partners Oy

Team Finlandin edustajan puheenvuoro

10. PÄIVÄ 5.6.2018

KANSAINVÄLISEN LIIKETOIMINNAN JURIDIikka

Juha Puutio, asianajaja, KTM, MBA, MCon Partners Oy

elokuu 2018 (tarkentuu)

RYHMÄSPARRAUS

Osallistujien kehittämistyöskentelyn kokemukset vaihtoon ja jakoon ryhmässä. Ryhmäsparraus.

Tj-koulun asiantuntija

Yrityskohtaisia sparraustapaamisia (syyskuu - joulukuu 2018)

Kehittämistyöskentelyn dokumentointi ja työskentelyn arviointi (syksy 2018)

Tammi-maaliskuu 2019 (tarkentuu)

KANSAINVÄLISTYMISOHJELMAN PÄÄTÖSPÄIVÄ

Terveisiä eri maiden kulttuureista ja kaupankäynnin tavoista. Suomalaisten yritysten kokemuksia maailmalta.

Ulkomaankaupan erikoisammattitutkinnon todistukset, palautekeskustelu ja kakkukahvit

Sanna Leppänen, toimitusjohtaja, KTM, Suomen Toimitusjohtajakoulu Oy

Muutokset mahdollisia.

SUOMEN TOIMITUSJOHTAJAKOULU OY

Tj-koulu on valmentanut 30 vuotta pk-yritysten menestymisestä vastuussa olevia ihmisiä. Tj-koulun valmennusten ytimessä ovat liiketoiminnan tulevaisuus, strategia ja johtajana kasvaminen. Riippumattomien Taloustutkimusten mukaan asiakkaat arvostavat erityisesti Tj-koulun valmennusten hyödyllisyyttä sekä valmentajien vahvaa pk-yrityselämän tuntemusta. Syksyllä 2012 Tj-koulu sai OPH:n laatutekopalkinnon pitkäjänteisestä kehittämistyöstään pk-yritysjohdon valmentajana. Tj-koulu on 7-henkinen tiimi, lisäksi käytössä on ulkopuolisia asiantuntijoita.

